



INTRODUCTION

¿Generas leads pero no obtienes respuestas ni cierres?

No es cuestión de cantidad, sino de prioridad y oportunidad.

Con estos 3 pasos, te mostramos cómo aplicar IA y automatización para identificar, nutrir y convertir a tus mejores prospectos sin desgastarte.

CAPÍTULO 1:

PASO 1: CALIFICA MEJOR A TUS LEADS

🎯 Problema: Muchos leads no están listos para comprar, pero los tratas como si lo estuvieran.
Qué hacer:

- Crea una matriz de calificación: Interés real + Perfil ideal.
- Apóyate en preguntas clave como:
 - ¿Qué cargo tiene?
 - ¿Qué necesidad específica busca resolver?
 - ¿Tiene urgencia o está explorando?

Tip IA: Usa herramientas como ChatGPT o modelos predictivos para analizar correos, formularios o interacciones y detectar señales de intención.

CAPÍTULO 2:

AUTOMATIZA EL SEGUIMIENTO INTELIGENTE

Problema: Pierdes tiempo persiguiendo leads fríos y se enfría el interés de los buenos.

Qué hacer:

- Usa flujos automatizados de email o DM según el comportamiento del lead.
- Envía contenido personalizado según la etapa en que se encuentre.
- Automatiza recordatorios para tu equipo comercial si no hay respuesta en X días.

Herramientas sugeridas:

Mailchimp, ActiveCampaign, HubSpot,
ManyChat, WhatsApp API

CAPÍTULO 3:

PREDICE EL MEJOR MOMENTO PARA CONTACTAR

Problema: La mayoría contacta “cuando puede”, no “cuando debe”.

Qué hacer:

- Usa analítica o IA para detectar cuándo un lead interactúa más.
- Crea alertas que te digan “este lead abrió 3 correos esta semana”, y contacta en ese momento.
- Prioriza a quienes interactúan con tu contenido o sitio web (con remarketing o notificaciones).

Ejemplo:

Un cliente de minería duplicó sus cierres al contactar en el momento exacto tras una acción crítica: descargar un PDF técnico.

¿Y AHORA QUÉ?

Aplica estos pasos con criterio, o deja que lo hagamos por ti.

En Impulso Inteligente diseñamos embudos B2B con automatización e IA para escalar tus cierres con eficiencia.

 **¿Te gustaría una reunión de exploración gratuita?**

Escríbenos en contacto@impulsointeligente.cl o comenta **“QUIERO AYUDA”** en nuestro último post.

 **[Agendar Diagnóstico Gratuito]**

IMPULSO

■ INTELIGENTE

